

# GMOインターネット株式会社

## **JWord®** 事業進捗説明会

平成17年7月19日

# 本日のスケジュール

- はじめに 4月以降の取組み総括
- 第 1 部 プロダクトのまとめ
- 第 2 部 メディアの状況
- 第 3 部 営業の状況

## 4月以降の取組み総括

- ・登録キーワード数は1万3千件を突破
- ・プラグインダウンロード数が2,500万台に迫る(2,459万インストール)
- ・3月～4月にかけて、レギュラー販売へのシフトならびに営業  
人員の教育に時間がかかり一時的に生産性低下
- ・5月より複数年登録キャンペーン開始
- ・6月より無料お試しキャンペーン開始
- ・Yahoo! 無料登録キーワードの掲載を中止し、有料登録を促進(7月)
- ・クレオの人気ソフト「筆まめ」にJWordプラグインを同梱開始(7月)

# 第 1 部 プロダクトのまとめ

# プロダクトのまとめ

## ご要望別 JWord® の選び方

～貴社名をご存知のお客様は、貴社サイトURLをご存知ですか?～

**会社名・商品名・サイト名を  
すでにご存知の方を  
ホームページに  
確実に誘導したい場合**

例えば ・リピーター様  
・お取引先様  
・求人に応募される方  
・CMやポスターなどをご覧になった方

**レギュラーキーワード  
をおすすめします。**

レギュラーキーワードとは  
アドレスバーから会社名・商品名・サイト名で  
ダイレクトに誘導&主要検索サイト表示をおこなうサービスです。

年間**63,000**円の固定料金です。

**新規に優良な見込み客を  
ホームページに  
誘導したい場合**

業種・ジャンルなどの一般名詞  
「保険」「自動車」「エステ」など

**プレミアキーワード  
をおすすめします。**

プレミアキーワードとは  
アドレスバーから、優良な見込み客を誘導できるキーワードで  
ダイレクトに誘導&主要検索サイト表示をおこなうサービスです。

年間**420,000**円の固定料金です。

※プレミアキーワードはプランにより料金が異なります(84,000円～2100,000円)

# プロダクトのまとめ(レギュラーキーワード)

**JWord** 1社独占! 驚異の誘導率

## レギュラーキーワード

アドレスバーから **会社名** **商品名** **サイト名** でダイレクトに誘導  
& 主要検索サイト表示サービス

### JWord. レギュラーキーワードの2つの特徴

**1 アドレスバーからダイレクトに誘導!**

日本国内の約1/3にあたる  
**2,233万台**以上のパソコンで利用可能

**2 主要検索サイトで表示!**

**3,249万人**以上のインターネットユーザーが利用

### 「会社名」「商品名」「サイト名」登録の重要性

貴社の名前と「会社名」「商品名」「サイト名」が登録されると、同じ会社名・商品名は存在しますが、一般的には、会社名.com、商品名.com等のホームページアドレスは「おぼろげな印象」も入るだけで、貴社のホームページがすぐに見られるので、リピーターが増え、売上も高まります。「アドレスバーにおぼろげな印象も入らなくていい」と同時にお客様にアピールしています。

### JWord. 登録 5つのメリット

- 速い** 日本国内の1/3にあたる2,233万台以上のパソコンで利用可能。さらに主要検索サイトの検索結果で表示。
- 独占** 完全独占! 1キーワード1社のみ登録
- 信頼** 専門のスタッフが顧客意識をします。したがって、インターネットユーザーが自動的にホームページに誘導してアクセスすることが出来ます。
- 安い** 年間定額63,000円で「会社名」「商品名」「サイト名」等をアピール。1社あたりとったの1/3!
- さらに** 検索結果サイトまで表示され、マークで表示することでアクセス数が増えます。SAGI10およびBIGLOBEでは平均クリック率35%以上の驚異的な実績を誇ります。

### JWord. 登録企業様のメッセージ&登録企業例

**キーワード登録でリピート増増加**

以前は長いホームページアドレスを判別していたせいで、なかなか覚えていただけなかったのですが、JWordに登録してからはアドレスバーに「おぼろげな印象」も入るだけで、貴社のホームページがすぐに見られるので、リピーターが増え、売上も高まりました。「アドレスバーにおぼろげな印象も入らなくていい」と同時にお客様にアピールしています。

(地方自治体 広ま様)

**買客のサイト誘導実績**

JWordへの登録でアドレスバーからのアクセスが増えるだけでなく、主要検索サイトに「JWord」付きで掲載されるので、貴社の「公式サイト」への誘導が顕著に高まりました。アクセス解析の結果でも、検索サイトからの訪問者数が3割に増え、売上も顕著的に高まりました。

(大手量販店 マーケティング担当者様)

**アニコ**  
アリコジャパン株式会社

**ビックカメラ**  
株式会社ビックカメラ様

**WOWOW**  
株式会社WOWOW様

**京セラ**  
住友商事株式会社様

### JWord. レギュラーキーワード料金

**1キーワード** **¥63,000 (税込) / 年間定額**

**オプション** 関連カテゴリオプション: **¥21,000 (税込) / 年間**

→ 関連カテゴリオプションは先着順で上記料金(税込)です。

その他の料金: 「検索」「誘導」「表示」にあたるJWord Max 専用キーワードサービス(プレミアムキーワード)もご利用いただけます。お問い合わせください。

### サービス開始までの流れ

**STEP 1**  
キーワード審査

**STEP 2**  
お申込書提出

**STEP 3**  
請求書発行へご入金

**START**  
サービス開始

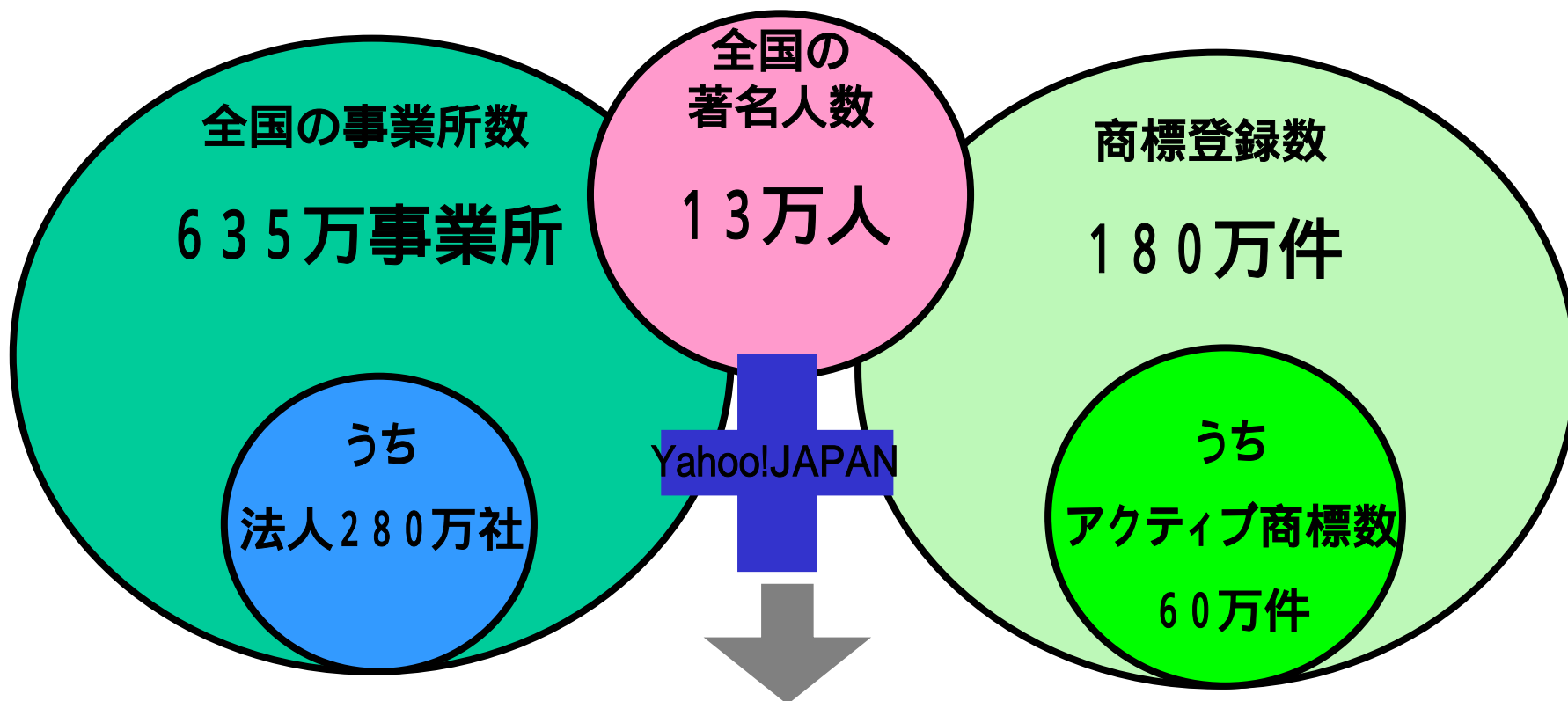
**最短2日で掲載が可能!**

**JWord.**

JWord株式会社  
〒100-0001 東京都千代田区千代田1-1-1 11F  
TEL: 03-6262-1111  
URL: http://www.jword.jp/

お問い合わせ先

## ① レギュラーワードの潜在的市場規模



JWordレギュラーワードの潜在的市場規模は約800万件

新たな**固有名詞・キーワード検索マーケット**の出現



# プロダクトのまとめ(プレミアムキーワード)

**JWord** 定額で安心! 集客力アップ!

## プレミアムキーワード

Web集客キーワードサービス

**安心の固定料金で優良な見込み客を獲得!!**

**JWord. Web集客キーワードサービスの2つの特徴**

1. アドレスバーからの直接検索でアクセス数増加!



2. さらに提携検索サイトでおすすめサイトとして表示!



665万人以上のインターネットユーザーが利用  
(検索履歴11億6,442,233回以上のアクセス)

2,057万人以上のインターネットユーザーが利用

合計2,160万人以上のインターネットユーザーにリーチしています。

**JWord. 登録 3つのメリット**

<b>独占</b>	完全独占! 1キーワード1社のみ登録(早いモノ勝ち)
<b>効果絶大</b>	Uで日立つ上に、提携サイトによっては「おすすめサイト」として表示
<b>安心</b>	年間定額で割安な料金設定なので予算を組みやすい

**JWord. 活用事例**



「派遣」エンジンヤブコ様



「通販」ニッセン様



「派遣」じやう人様

その他の活用事例

- ① ローン・クレジット・クレジットカード
- ② 転職・アルバイト・求職センター様
- ③ 結婚・お祝い
- ④ 教育費・保険・不動産
- ⑤ 医療費・旅行・介護
- ⑥ 不動産物件・引越し・健康食品様

**JWord. メディアMIX例**

新聞や雑誌などの広告で、見えにくい印刷してはる日本国キーワードを伝えることができます。掲載・掲載にサイト検索がてます。




**JWord. Web集客キーワードサービス(プレミアムキーワード)料金**

プラン	価格(年間)	価格(3ヶ月)	商品プラン概要
プレミアムキーワード[ライト]	84,000円/年	---	10社・1キーワード・1社1キーワード・10社10キーワード
プレミアムキーワード[ベーシック]	420,000円/年	---	10社・10キーワード・1社10キーワード・10社100キーワード
プレミアムキーワード[シルバー]	1,050,000円/年	315,000円/3ヶ月	10社・100キーワード・1社100キーワード・10社1000キーワード
プレミアムキーワード[ゴールド]	2,100,000円/年	630,000円/3ヶ月	10社・1000キーワード・1社1000キーワード・10社10000キーワード

**サービス開始までの流れ**

**STEP 1**

キーワード審査

**STEP 2**

お申込み提出

**STEP 3**

請求書発行~ご入金

**START**

サービス開始

※最短2営業日でスタート!

**JWord.**

JWord株式会社  
〒100-0001 東京都千代田区千代田1-1-1  
URL: http://www.jword.jp

お問い合わせ先



# プロダクトのまとめ (表示結果一覧)

**アドレスバーから**  
**会社名 商品名 サイト名** でダイレクトに誘導  
 & 主要検索サイト表示サービス

レギュラーキーワード  
 CASE STUDY  
**JWord.**

## アドレスバー & 主要検索サイト 表示例一覧

**アドレスバーからの表示例**

**YAHOO! JAPAN での表示例**

**excite. での表示例**

**BIGLOBE での表示例**

**DION での表示例**

**freshEYE での表示例**

**ODN での表示例**

**JWord.** ならこれだけ掲載されて、年間定額 **63,000円**(税込)

**Web集客**  
 キーワードサービス

プレミアキーワード  
 CASE STUDY  
**JWord.**

## アドレスバー & 主要検索サイト 表示例一覧

**アドレスバーからの表示例**

**excite. での表示例**

**BIGLOBE での表示例**

**DION での表示例**

**freshEYE での表示例**

**ODN での表示例**

**JWord.** ならこれだけ掲載されて年間定額 **420,000円**(税込)  
【プレミアムキーワード(特選集)】 【プレミアムキーワード(特選集)】

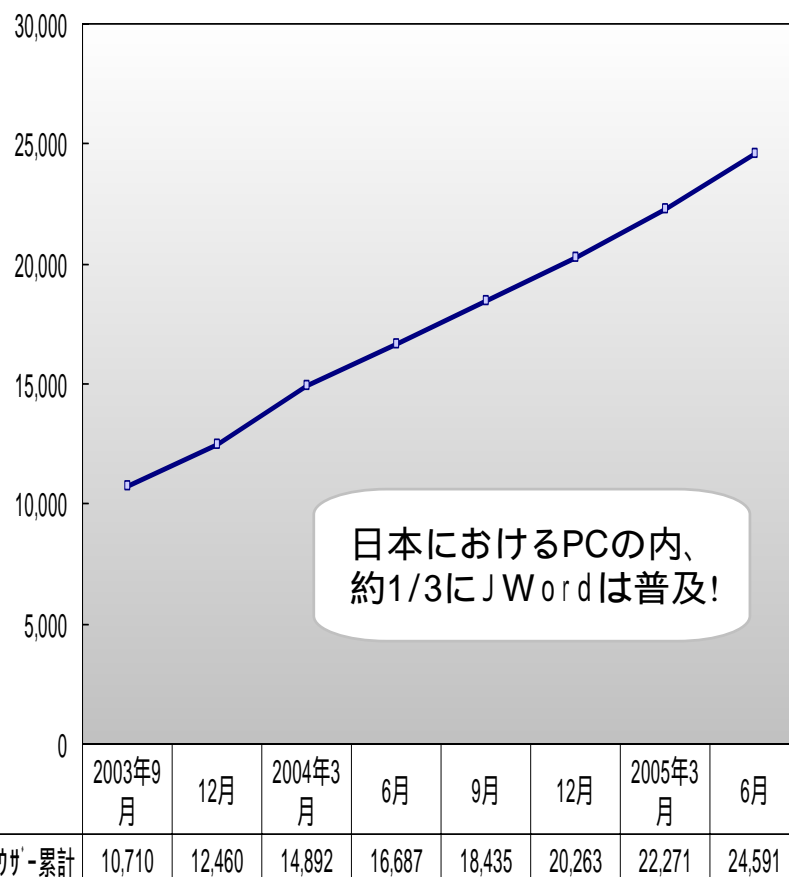
プラン	年間定額	掲載数	掲載期間
プレミアキーワード【ライト】	84,000円/年	---	---
プレミアキーワード【ベーシック】	420,000円/年	---	---
プレミアキーワード【シルバー】	1,050,000円/年	315,000円/3ヶ月	---
プレミアキーワード【ゴールド】	2,100,000円/年	630,000円/3ヶ月	---

## 第 2 部 メディアの推移

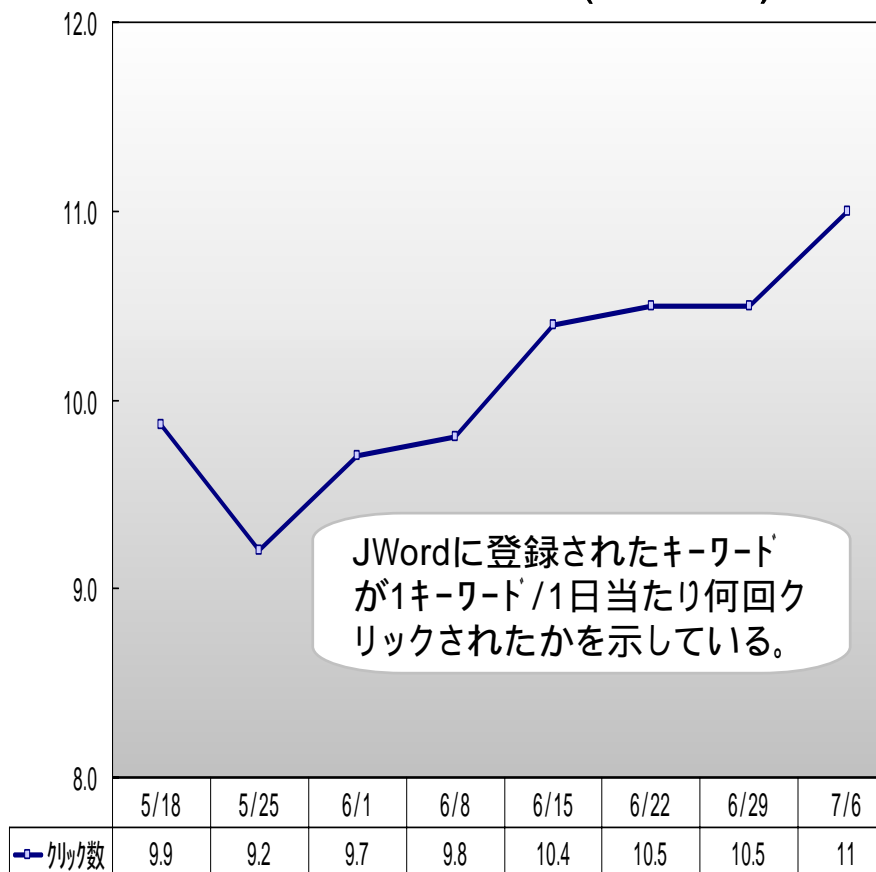
# JWord® メディア推移

2005年6月30日時点JWordサービス対応プラグインソフトウェアインストール数累計: **24,591千インストール**

(千件) < JWord プラグイン累計数 >

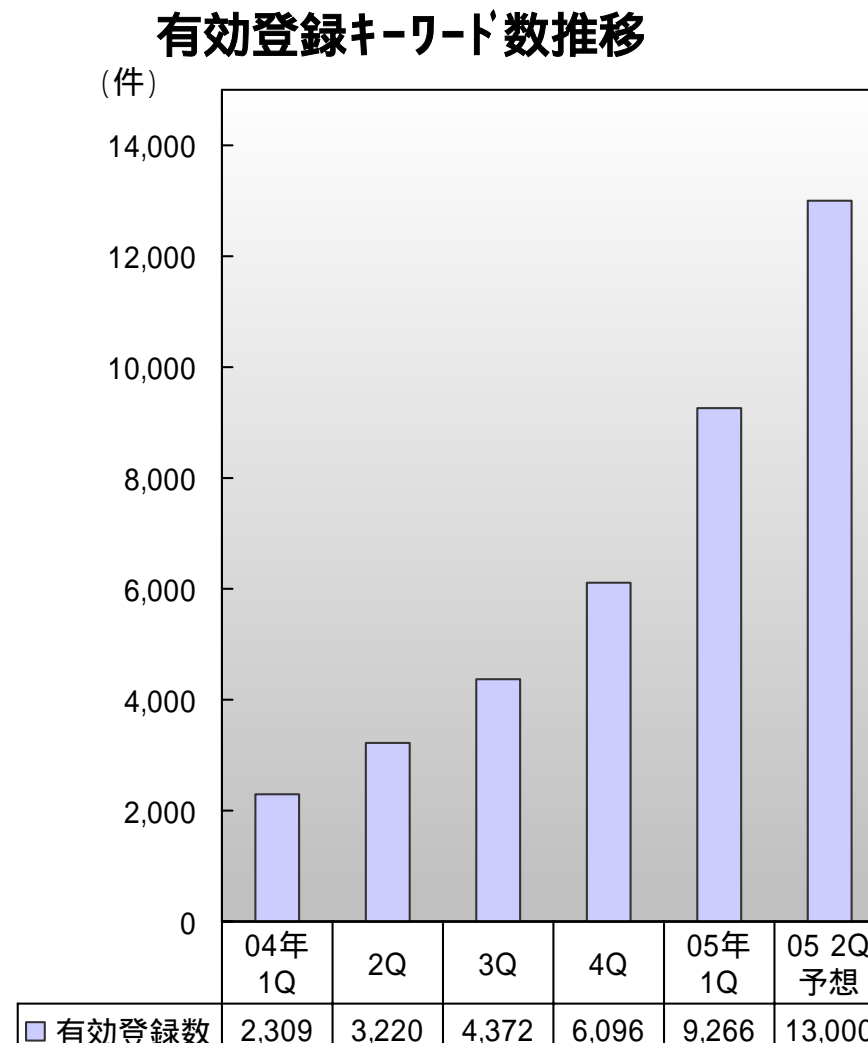
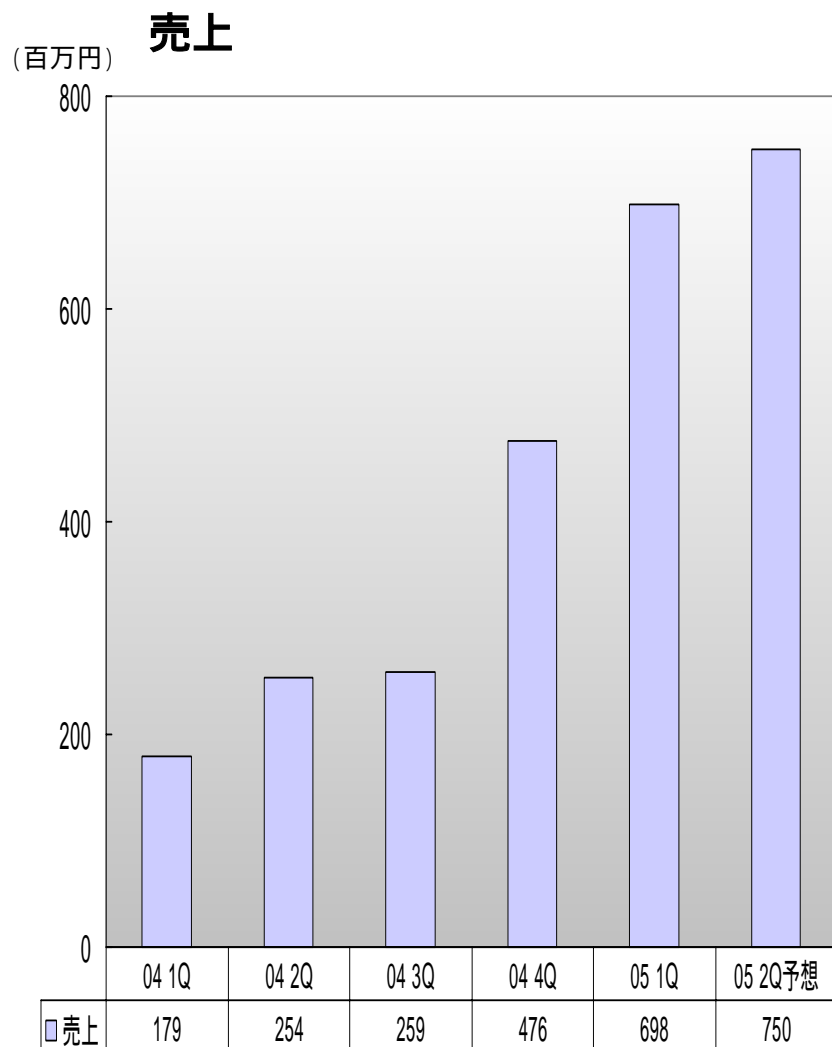


(回) < Yahoo検索数推移(ワード・1日) >



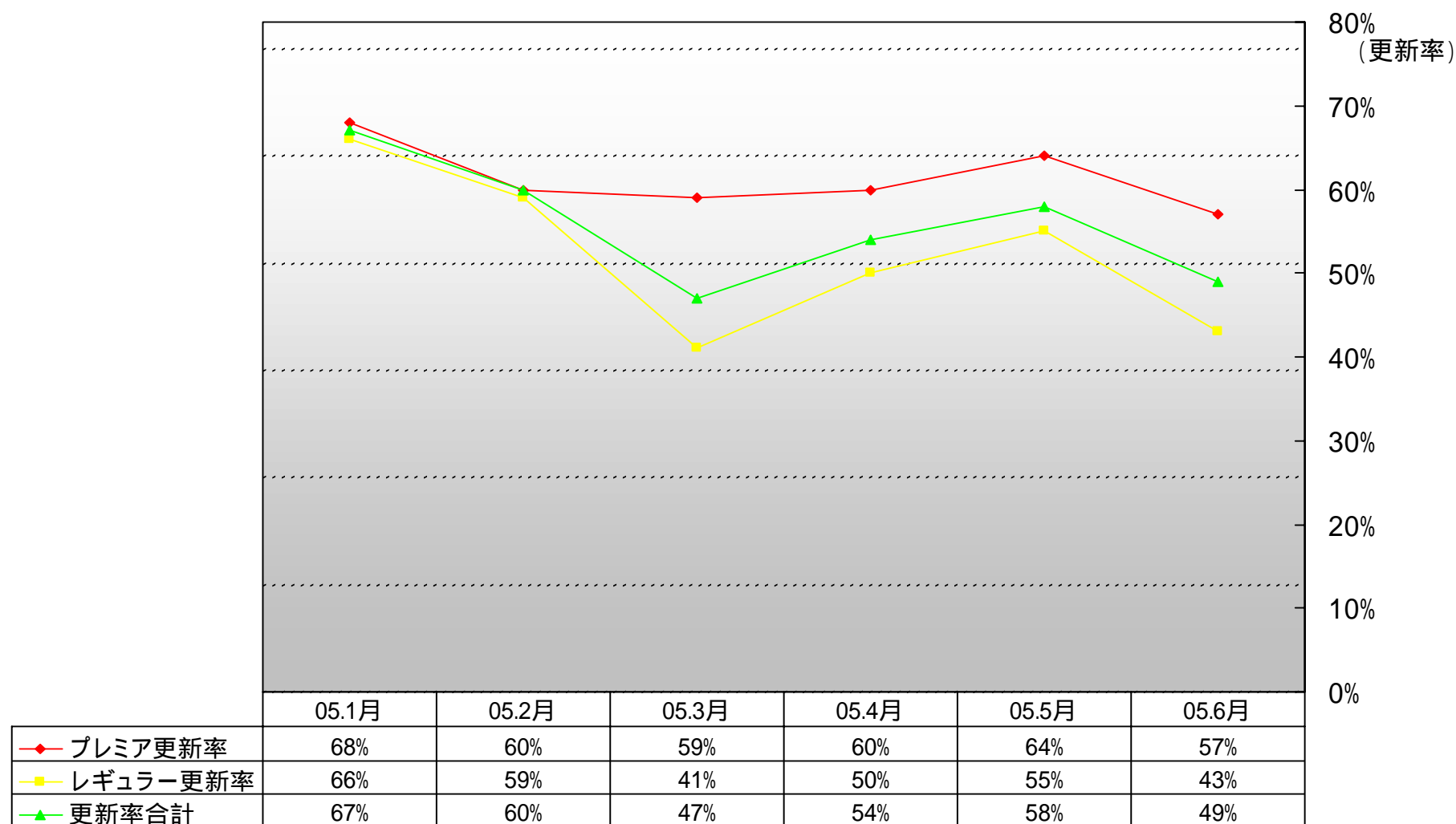
## 第 3 部 営業の状況

# 営業の状況



# 登録キーワード更新の状況

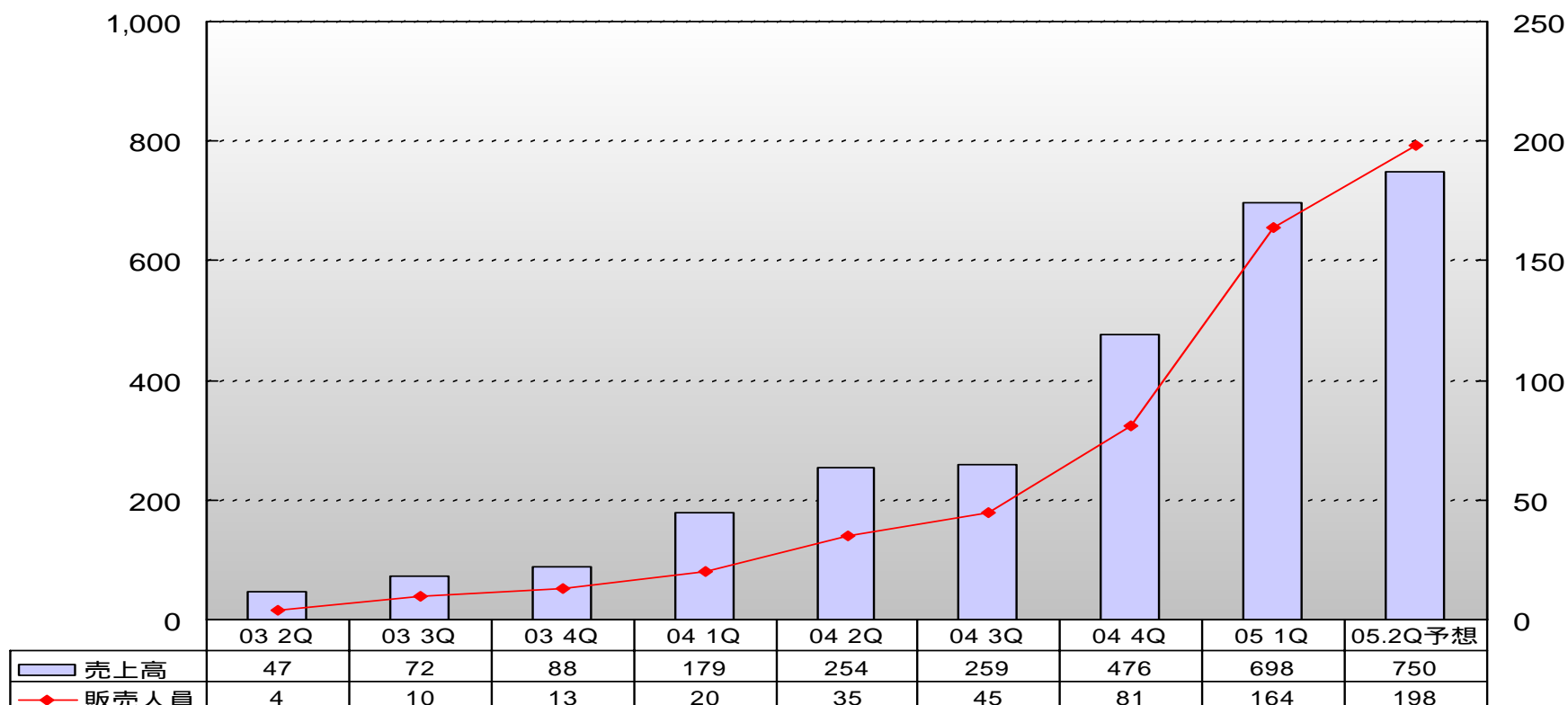
1～6月の更新率はレギュラー61%、プレミア51%、合計55%





# JWord事業：販売人員の状況

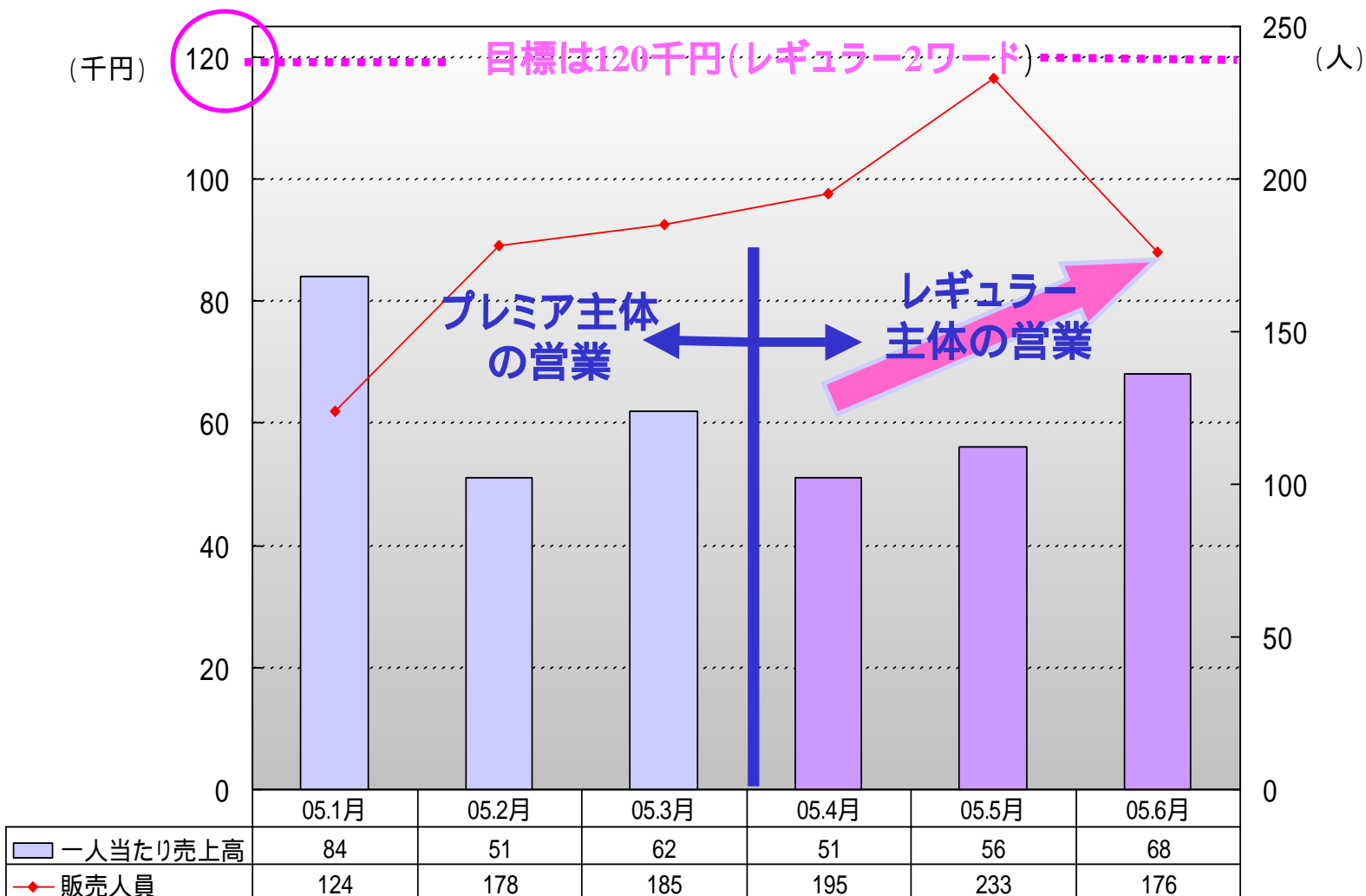
(百万円) < GMOインターネットグループにおけるJWord四半期売上高推移と販売人員推移 > (人)



販売人員については2005年1Q以降は、営業スタッフの一稼働日あたりの平均稼働人員となっております。

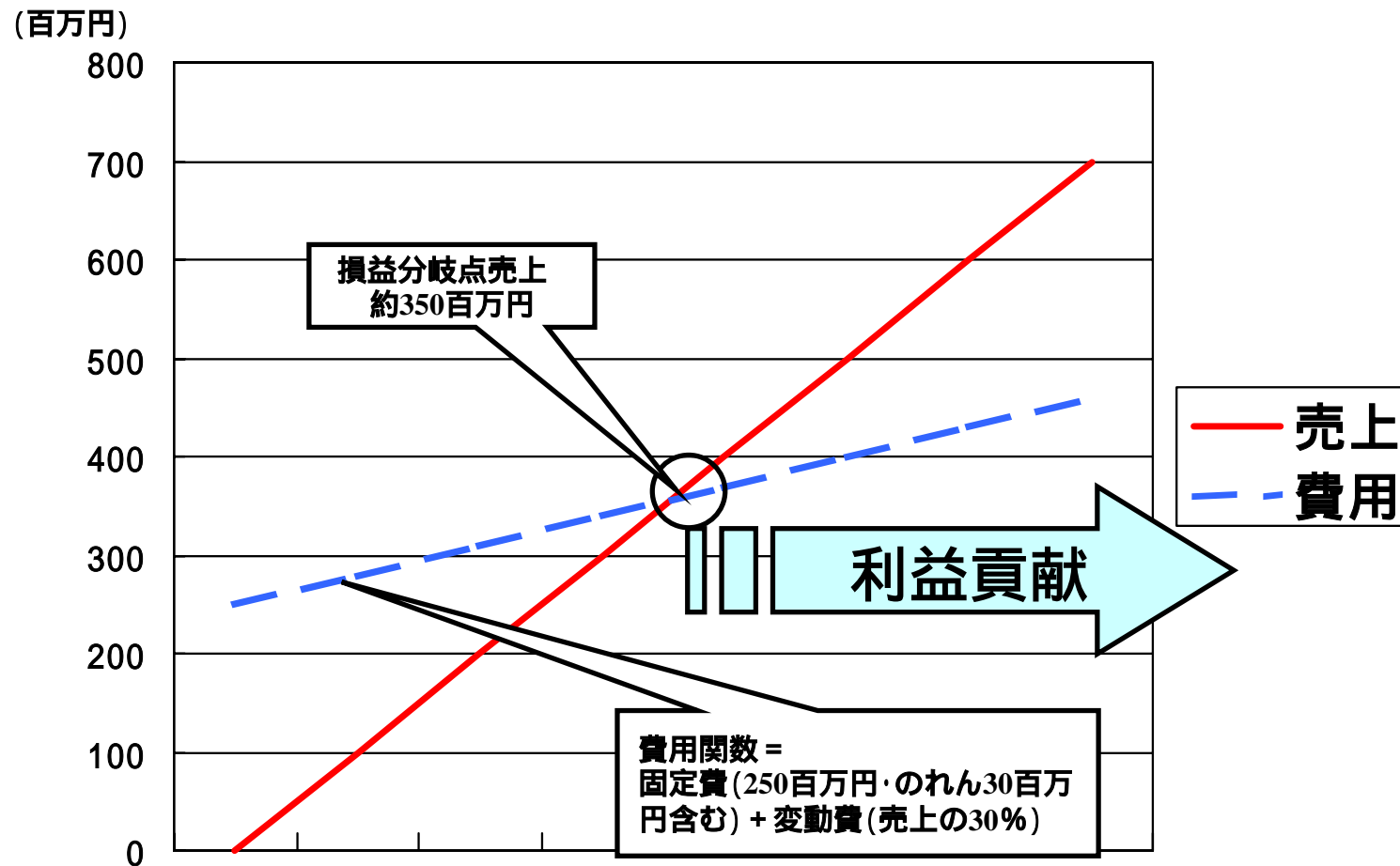
# 一営業人員の一日あたり売上(生産性)推移

## 4月よりプレミア レギュラーのシフト



# Jword事業の収益構造(月次ベース)

現在月次売上約3億円はのれん代償却除くとほぼ黒転に



# - 今後の課題 -

## 生産性向上(一人当たり生産性12万円)に向けて

- ・営業人員の教育
- ・大口営業(ソリューション営業)の強化
- ・プロダクトラインナップの充実化による単価上昇
- ・Pull型マーケティングの強化
- ・その他

# すべての人にインターネット



ありがとうございました。